ناشونال فاينانس

الملف التعريفي للشركة · الشارقة، الإمارات



تمويل مبني على الاحتياجات الفعلية.

خدمات استشارية وتنسيقية للتمويل التجاري وتمويل الأعمال والتمويل الشخصي والعقاري، من الشارقة إلى الإمارات ودول الخليج وأسواق دولية مختارة.

ص 03 — من نحن

ص 04 — مسارات التمويل الأربعة

ص 05 — التمويل الإسلامي والصكوك

ص 08 — مكاتب التواصل

في هذا الملف

03 من نحن
03 منهجنا
04 مسارات التمويل الأربعة
05 مكتب التمويل الإسلامي والصكوك
06 القطاعات والأسواق
07 ماي إن إف والمجلة
08 مكاتب التواصل

كلمة الرئيس التنفيذي



«يصبح النجاح ذا معنى عندما يخلق فرصاً للآخرين.»

رضا خان
الرئيس التنفيذي

من رسالة الرئيس التنفيذي في مجلة ناشونال فاينانس، المجلد 1، العدد 1.

ناشونال فاينانس للاستشارات (ش.م.ح) شركة استشارية وتنسيقية في الشارقة. يعرض هذا الملف ما نقدمه، وكيف نعمل، وكيف تصل إلى المكتب المناسب.

كل عنصر تحته خط رابط مباشر: يفتح الصفحة المقابلة على موقعنا، أو بريداً إلكترونياً، أو مكالمة، أو محادثة واتساب.



لمحة سريعة

4
مسارات تمويل للشركات والأفراد

6
هياكل متوافقة مع الشريعة، منها الصكوك

2
لغتا عمل: العربية والإنجليزية

7
مكاتب تواصل حسب اللغة والخدمة

من نحن

01 إعداد متقن قبل الوصول إلى البنك.

ناشونال فاينانس للاستشارات (ش.م.ح) شركة استشارية وتنسيقية مقرها مجمع الشارقة للبحوث والتكنولوجيا والابتكار. نساعد الشركات والأفراد على إعداد طلبات التمويل وهيكلتها وتقديمها قبل وصولها إلى البنك أو المؤسسة المالية.

نعمل باللغتين العربية والإنجليزية مع عملاء في الإمارات ودول الخليج، ومع علاقات دولية مختارة.

يُبنى كل طلب حول المعاملة الفعلية ومستنداتها وتوقيتها. والقرار للمؤسسات المرخصة، ونوضح ذلك منذ البداية.

اقرأ عن منهجنا ←



جهة استشارية، لا جهة إقراض.

لا نقدم قروضاً ولا نصدر ضمانات. وتبقى الموافقة والإصدار والتسعير والتمويل لدى البنوك والمؤسسات المعنية.

منهجنا

نفهم الاحتياج قبل اختيار المسار.

01 الفهم
الاحتياج والغرض والأطراف والتوقيت.

02 الإعداد
المستندات والمعلومات المالية والجاهزية.

03 الهيكلة
المسار المناسب وما يتطلبه.

04 التنسيق
الخطوات التالية مع المؤسسات والأطراف المعنية.



02 الحلول

علامة واحدة. أربعة مسارات للتمويل.

يبدأ العميل من احتياجه الفعلي، لا من تخمين المنتج. ولكل مسار فريقه المتخصص.

01 التمويل التجاري والمنظم

استكشف ←

خطابات الاعتماد، وخطابات الضمان البنكية، وخطابات الاعتماد الضامنة، وإثبات الأموال، وهيكلة المعاملات، والتمويل التجاري الإسلامي.

02 تمويل الأعمال

استكشف ←

تمويل الشركات، ورأس المال العامل، وخطوط ائتمان الأعمال، وخصم الفواتير والشيكات، وتمويل المشاريع.

03 التمويل الشخصي والعقاري

استكشف ←

التمويل الشخصي، والتمويل العقاري، وإعادة التمويل وشراء المديونية، وتمويل المركبات، وإعادة تمويل الديون.

04 الدعم المصرفي والمالي

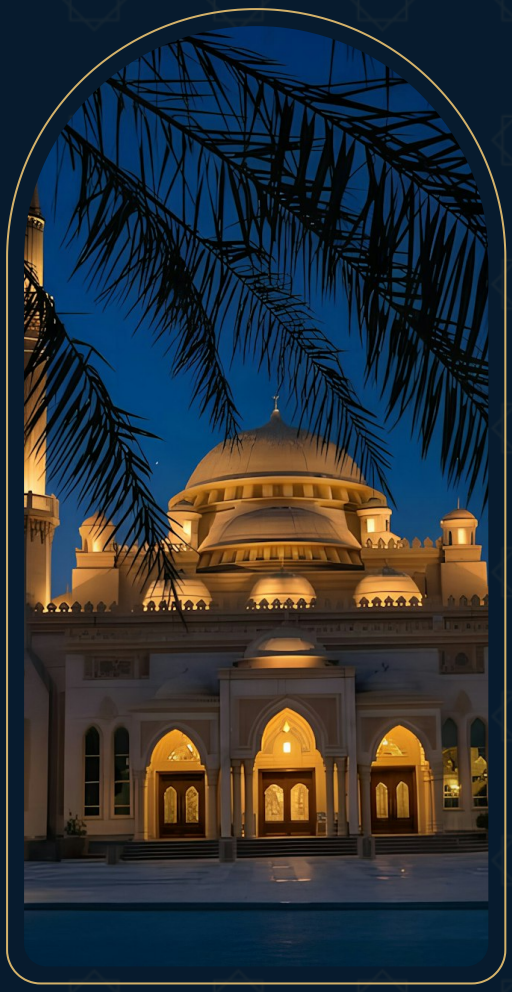
استكشف ←

المساعدة في الحسابات البنكية، ودعم الجاهزية المالية والحسابات المعتمد.

مع من نعمل

الشركات والأفراد في الإمارات ودول الخليج، ومنهم المستوردون والمصدرون والمقاولون وملاك العقارات.

جميع الحلول ←



03 مكتب التمويل الإسلامي والصكوك

هياكل متوافقة مع الشريعة، مُعدّة بإتقان.

نقدم الاستشارات للشركات والشركات العائلية ورعاة المشاريع الذين يدرسون المرابحة أو الإجارة أو الاستصناع أو المشاركة أو الوكالة أو الصكوك.

- المرابحة
- الإجارة
- الاستصناع
- المشاركة
- الوكالة
- الصكوك

ما يقدمه المكتب

01 المساعدة في اختيار الهيكل المتوافق مع الشريعة والمناسب للاحتياج.

02 إعداد ملف جاهز للتقديم إلى البنوك.

03 التنسيق مع البنوك الإسلامية والمستشارين الشرعيين والمستشارين القانونيين.

بقيادة السيد محمد مجيب بيغ
مدير التمويل الإسلامي والصكوك
sukuk@thenationalfinance.ae

التمويل الإسلامي ←
استشارات الصكوك ←
دليل الصكوك المجاني ←

خدماتنا استشارية وتنسيقية فقط. تبقى قرارات التمويل لدى المؤسسات المرخصة، والموافقة الشرعية لدى هيئاتها الشرعية.

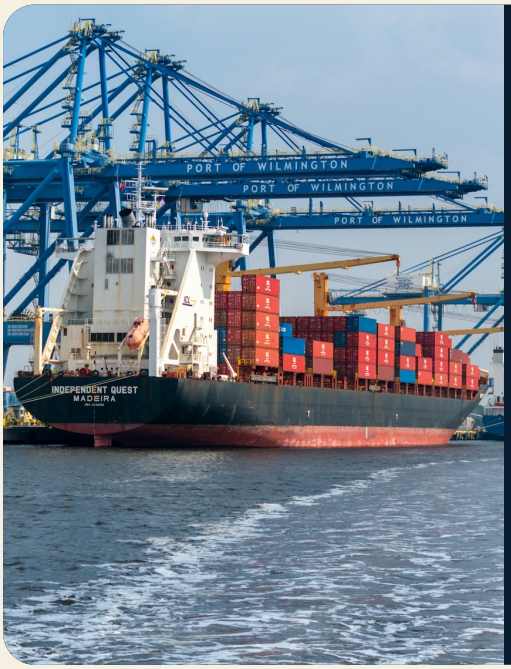
04 القطاعات والأسواق

تتغير الاحتياجات المالية بتغير نموذج التشغيل.

يساعدنا فهم القطاع على استيعاب دورات المعاملات وهياكل العقود والأصول والذمم المدينة وضغوط رأس المال العامل.

- التجارة والسلع ←
- الإنشاءات ←
- التصنيع ←
- الخدمات اللوجستية ←
- العقارات ←
- الطاقة والبنية التحتية ←

جميع القطاعات التي نخدمها ←



الأسواق

مقرنا الشارقة، وعلاقاتنا دولية.

ندعم العملاء في الإمارات ودول الخليج، وعلاقات دولية مختارة تشمل ماليزيا وأسواقاً أفريقية محددة مع تطور الاحتياجات.

- الإمارات · المقر في الشارقة
- دول الخليج
- ماليزيا
- أسواق أفريقية مختارة

تغطية الإمارات ← الحضور العالمي ←

05 ماي إن إف · بوابة العملاء

طلبك التمويلي أمامك في كل مرحلة.

ماي إن إف بوابة خاصة لعملاء وشركاء ناشونال فاينانس: أين وصل طلبك، وما المطلوب بعد، وموعد اجتماعك القادم، في مكان واحد آمن.

حالة مباشرة

المرحلة التي وصل إليها طلبك.

قائمة المستندات

ارفع المطلوب واعرف ما ينقص.

الاجتماعات والتحديثات

احجز الاستشارات وتابع مستشارك.

سجلات آمنة

متاحة لك ولفريقك فقط.

الوصول بدعوة بعد الاستشارة الأولى.

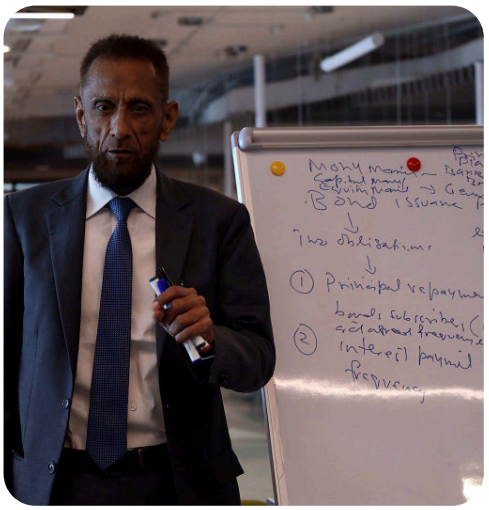
عن ماي إن إف ←

مجلة ناشونال فاينانس

قصص تتجاوز النجاح.

قصص تحريرية مستقلة عن المؤسسين والتنفيذيين ورأس المال والتجارة والقيادة. الناس قبل الدعاية. العدد الأول من المجلد الأول متاح للقراءة على الإنترنت.

اقرأ أحدث إصدار ← اكتشف المجلة ←



أدلة التمويل المجانية

- دليل التمويل التجاري — اقرأ ←
- دليل الصكوك — اقرأ ←
- دليل رأس المال العامل — اقرأ ←

ابدأ بالاحتياج

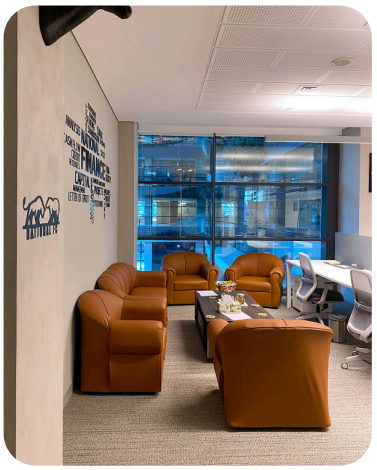
شركةً كنت أو فرداً، نوجّه طلبك إلى الفريق المناسب.

اخبرنا باحتياجك وسنوضح لك الخطوات التالية. مكالمة الجاهزية الأولى مجانية. المستندات المعتادة: الرخصة التجارية، وكشوف الحساب البنكي الأخيرة، والقوائم المالية، والعقد أو الفاتورة المرتبطة بالطلب.

اطلب استشارة ←

مكاتب التواصل

المكتب الرئيسي	+971 6 804 8135	info@thenationalfinance.ae
المكتب الإنجليزي	+971 56 684 8110 · واتساب	
المكتب العربي	+971 56 861 1090 · واتساب	
مكتب الهند	+971 56 899 6311 · واتساب	
مكتب الفلبين	+971 56 665 8227 · واتساب	
التمويل الإسلامي والصكوك	sukuk@thenationalfinance.ae	
المجلة والجوائز	+971 58 275 3800	media@thenationalfinance.ae



زورونا

مكتب المنظومة C01-07، مجمع الشارقة للبحوث والتكنولوجيا والابتكار، الشارقة، الإمارات العربية المتحدة

من الاثنين إلى الجمعة، 9:00 صباحاً – 5:00 مساءً · الزيارات بموعد مسبق

الاتجاهات وصفحة التواصل ←

تقدم ناشونال فاينانس للاستشارات (ش.م.ح) خدمات الاستشارة والتيسير والتنسيق. وهي ليست بنكاً ولا جهة إقراض ولا تصدر ضمانات. وتبقى الموافقة والإصدار والتسعير والتمويل لدى المؤسسات المرخصة المعنية. ولا توجد نتائج مضمونة.
التصوير: ناشونال فاينانس (المكتب والفريق). صور المواقع عبر Unsplash: Hassan Pasha, Mohsin khan, Elijah Mears.